

# Success Story

**Od smanjene  
fluktuacije do  
povećane prodaje**

Klijent je multinacionalna kompanija koja redefiniše industriju vode za piće pružajući kupcima personalizovano iskustvo.

30+ zemalja  
22000 prodajnih mesta  
2mil kupaca i pratioca  
od 2023. na Balkanu

**MPS REŠENJE**  
**Business Process Outsourcing**  
**Terenska prodaja**

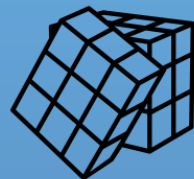
## IZAZOVI

Težili smo poboljšanju u oblastima:

Upravljanje mlađim generacijama i građenje timskih odnosa

Upravljanje fluktuacijom

Balansiranje interesa: Zadovoljstvo zaposlenih i postizanje ciljeva projekta



## REŠENJA

Pružili smo vrednost kroz sveobuhvatni pristup projektu:

### Podsticanje motivacije zaposlenih:

Timski bonusi, dugoročni planovi i neformalni sastanci sa timom.



### Strategija zadržavanja zaposlenih:

Programi razvoja i mentorska podrška za zaposlene.



### Tim lider:

Fokus na ljudima, praćenje prodaje, razumevanje generacijskih razlika, podrška inovacijama.



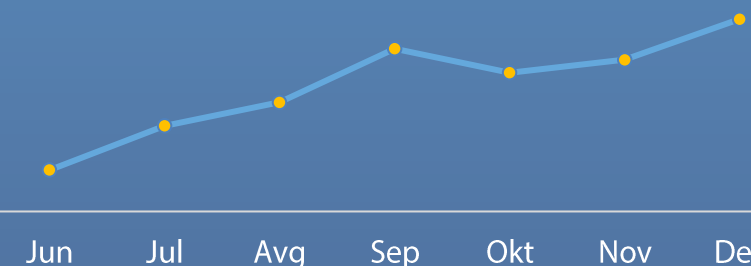
## BENEFITI

Rešenja su dovela do poboljšanja u oblastima:

Mesečna fluktuacija u 2023.

**50%** ↓

Stabilan rast prodaje u 2023.



**Timska sinergija -> Povećana produktivnost zaposlenih -> Smanjena fluktuacija -> Stabilan rast prodaje**

Za više informacija, kontakt [info@integratorgroup.rs](mailto:info@integratorgroup.rs)

MPS Integration doo, Beograd, Srbija. Sva prava zadržana. MPS Integration veruje da su informacije u ovom dokumentu tačne na dan objavljivanja; međutim, takve informacije su podložne promenama bez prethodne najave. Osim ako je izričito dozvoljeno, ni ovaj dokument ni njegov deo ne sme biti reprodukovani, smešten u sistem za pretragu podataka ili prenošen na bilo koji način, elektronski, mehanički, štampanjem, fotokopiranjem, snimanjem ili na bilo koji drugi način, bez prethodne saglasnosti MPS Integration.

[mpsintegration.rs](https://mpsintegration.rs)

Ostanimo povezani



**MPS**  
Integration  
Part of Oviptek